



Wolfgang Baitz

Personal- und Unternehmensberatung

Die Unternehmensberatung Wolfgang Baitz existiert seit dem Jahre 1990.

Das Team liefert im gesamten deutschsprachigen Raum Analysen, offene und firmeninterne Seminare, Workshops, Vorträge und Trainings folgenden Inhalts:

Verkaufstraining

Rhetorik und Dialektik

Professionelles Verkaufen

Systematisches Verkaufstraining für junge Vertriebsmitarbeiter

Telefon-Marketing

Kommunikationstraining

Der Einsatz von Mentaltechniken im Verkaufsgespräch

Führungskräftetrainings

Teamentwicklung und Kooperation

Führungskräftetraining in Modulen

Systematischer Aufbau des Führungskräftenachwuchses

Interkulturelles Management

Kreativitätstraining

Stressmanagement; Konflikt-Management; Problemlösungs-Strategien

Coaching

Speedreading, Gedächtnis- und Konzentrationstraining

Total Quality-Management; Leitung von Qualitätszirkeln

Führungsphilosophie und Führungsleitlinien

Stellenbeschreibungen

Incentive-Seminare auf Schiff oder Insel

Wolfgang Baitz, Studium der Medizin und Psychologie, Ausbildung in Trainingstechniken bei namhaften internationalen Toptrainern. Jahrelange Tätigkeit im Verkauf und als Verkaufsleiter in der Immobilien-Branche. Seit 1980 freier Trainer und Unternehmensberater. Firmeninterne und offene Seminare mit Verkaufs- und Management-Trainings als Schwerpunkte. Trainiert u.a. für Zentrum für Unternehmensführung, Kilchberg/Zürich und Die Akademie, Bad Harzburg. Die Unternehmensberatung Wolfgang Baitz umfaßt vier Trainer und weitere Mitarbeiter.

Firmen Trainings bei Audi, Stihl, Züricher Versicherungen, BMW und weitere 280 Unternehmen mit insgesamt mehr als 12000 Seminarteilnehmern.